

PERCORSO MENTORING

"Costruisci il tuo successo online: un percorso di mentoring per trasformare il tuo brand, attrarre clienti e creare una presenza digitale continua e vincente.»

Il **programma di mentoring** è pensato per liberi professionisti e PMI che vogliono far crescere il proprio business online in modo strategico e duraturo. Attraverso un **percorso strutturato in sei mesi**, ti guideremo nella costruzione di una presenza digitale solida, insegnandoti a **sfruttare al meglio strumenti** come Instagram e altre piattaforme per attirare clienti in modo continuo.

Ogni fase del programma è progettata per aiutarti a creare contenuti di valore, ottimizzare la tua comunicazione e costruire relazioni con il pubblico, portando il tuo brand a un nuovo livello. **L'obiettivo è darti tutti gli strumenti e le conoscenze necessarie per gestire il marketing e le vendite** online in modo autonomo ed efficace, garantendoti una crescita costante e risultati concreti.

Che tu sia alle prime armi o desideri ottimizzare le tue strategie esistenti, **questo programma ti offrirà le competenze chiave per posizionarti con successo** e distinguerti nel tuo settore.

Ecco il programma completo:

1. Definizione del Brand e dell'Identità Visiva
 - Obiettivi del brand: valori, mission e pubblico target
 - Creazione di un'identità visiva riconoscibile su tutti i canali di comunicazione
 - Scelta dei colori, font e stile visivo che rappresentano al meglio il brand
2. Creazione di Contenuti di Valore
 - Come identificare i contenuti più adatti per attirare il pubblico target
 - Struttura dei post per Instagram (caroselli, Reel, video) e altre piattaforme
 - Pianificazione di contenuti settimanali e mensili per mantenere l'engagement
3. Ottimizzazione del Profilo Instagram e degli Altri Canali Social
 - Bio efficace e call-to-action (CTA) strategiche
 - Creazione di highlights per una presentazione chiara dei servizi
 - Impostazione della pagina per convertire i visitatori in follower e clienti
4. Strategia di Marketing e Funnel di Vendita
 - Costruzione di un funnel di vendita per guidare il cliente dall'interesse all'acquisto
 - Introduzione al concetto di lead magnet e come utilizzarlo per acquisire contatti
 - Come utilizzare le storie e i post per spingere verso il sito web o i contatti diretti
5. Gestione delle Relazioni con i Clienti e Automazione
 - Come comunicare con i clienti in modo efficace e personalizzato
 - Automazione dei messaggi per il follow-up e la fidelizzazione
 - Uso di strumenti per organizzare e monitorare le interazioni con i clienti
6. Analisi e Ottimizzazione Continua
 - Monitoraggio delle performance dei contenuti e delle campagne
 - Analisi dei KPI principali: engagement, reach, conversioni
 - Come adattare la strategia in base ai dati per migliorare il flusso di clienti

Questa struttura è pensata per coprire tutti gli aspetti essenziali della comunicazione e del marketing, fornendo una base solida per sviluppare un flusso di clienti continuo e ottimizzare costantemente le strategie in base ai risultati ottenuti.

più di 300 aziende hanno già sfruttato il metodo MAVERIK!

Pronto a trasformare il tuo business? Con il nostro **percorso di mentoring personalizzato**, imparerai a costruire una strategia di marketing solida e a gestire una comunicazione efficace per attrarre clienti continuamente. Ti guiderò passo dopo passo, dall'ottimizzazione del profilo social alla creazione di contenuti di valore, fino alla fidelizzazione dei clienti, per garantirti una presenza digitale duratura e proficua.

Prenota una call informativa oggi stesso e scopri come possiamo aiutarti a far crescere il tuo business online!



RIK CERRONE
CONSULENTE
SOCIAL MEDIA + WEB + PRINT

www.rikcerrone.com